

Курс

МАСТЕР НЛП (NLP-DHE)

Архитектура мастерства и влияния

Этот курс для вас, если вы:

- Уже прошли курс «НЛП-Практик» и уверенно владеете базовыми техниками.
- Чувствуете, что готовы **освоить глубинные механизмы** работы НЛП-инструментов.
- Хотите уметь **создавать собственные модели и техники**, а не только применять чужие.
- Ваша цель — **быть экспертом** в вопросах психологии развития, управления и влияния.

Программа разработана специально для профессионалов, работающих с людьми: **действующих руководителей, HR-специалистов, общественных деятелей, психологов, коучей, бизнес-консультантов, предпринимателей.**

В результате вы обретаете умение:

- **Проектировать** собственные технологии для работы с командами, клиентами и самим собой.
- **Влиять** на людей и процессы через понимание их глубинных структур восприятия и мотивации.
- **Самостоятельно** (без коучей и психологов) и при этом компетентно решать личные и управленческие задачи, содержащие в себе психологические компоненты.
- **Быть востребованным** (в т.ч. психологом и коучем) за счет уникальных знаний методологии управленческой деятельности и мастерского владения НЛП.

В чем отличие курса «Мастер НЛП» от курса «Практик НЛП»?

Практики - практикуют. Мастер - мастерит! «НЛП-Практик» - это изучение основ НЛП и больше нацелен на освоение готовых «продуктов» НЛП в виде нлп-техник для саморегуляции и развития навыков коммуникации. **«Мастер НЛП»** интегрирует всё, что есть в НЛП и позволяет создавать новое. Здесь происходит углубление в методологию моделирования мастерства для того, чтобы совершенствовать себя и помогать другим людям раскрыть новые грани своего таланта и эффективно решать повседневные задачи и вызовы современности.

Формат проведения

- **Обучение очное** - живое общение, полный интерактив, глубокая проработка, практика.
- **8 модулей** (практических семинаров) по 2 дня каждый (между семинарами 1 месяц).
- Темы каждого модуля в основном самодостаточны, поэтому возможно участие выборочно. При этом программа курса целостная.
- Ведущий оставляет за собой право некоторые подтемы раскрывать в любом из семинаров, независимо от того, как они указаны в программе и расписании (исходя из актуальности момента и групповой динамики).
- **Сертификат «Мастер НЛП»** (Института Современного НЛП, г. Москва) выдаётся только при прохождении всех семинаров курса и защите проекта моделирования (без защиты проекта выдаётся сертификат участия)



- Закрытый чат в Telegram для активного взаимодействия участников курса, отработок упражнений, вопросов-ответов, и подсказок тренера на протяжении всего курса.

В программе:

Модуль 1. Моделирование и создание техник. NLP-DHE

Выявление макро- и микростратегий успешных людей (развитие памяти, принятие решений, мотивация, творчество, лидерство, вовлечение и др.). Создание собственных авторских «техник НЛП» под конкретные запросы. Инструменты NLP и DHE (Design Human Engineering) для встраивания изученных навыков в повседневную практику и обучение других.

Результат: универсализм, быстрая обучаемость, раскрытие в себе новых неординарных способностей, способность быть тренером-наставником (коучем) за счет расширения психолого-акмеологического инструментария когнитивно-рациональных и интуитивных способов обучения

Модуль 2. Метапрограммы

Метапрограммы как элемент моделирования стратегий. Метапрограммы на разных уровнях структуры психики и её зрелости.

Метапрограммы как система фильтров восприятия и фактор принятия решений.

Метапрограммы в профайлинге, переговорах, управлении кадрами. Калибровка метапрограмм по речевым и другим визуальным признакам.

Связь метапрограмм с профессиональной деятельностью, уровнем эффективности, особенностями характера и эмоциями.

Развитие гибкости метапрограмм для решения разных задач. Гибкое использование метапрограмм для подстройки, ведения и влияния в переговорах.

Результат: развитие когнитивной и поведенческой гибкости, универсализм, способность читать и прогнозировать поведение людей, повышение эффективности взаимодействия.

Модуль 3. Эмоции: полное руководство по пользованию.

Освоение функций эмоций, структуры эмоций и методов работы с эмоциональными состояниями и эффектами. Эмоциональные сценарии в переговорах. Калибровка эмоций в речи при «покерфейсе». Удержание состояний. Быстрая смена эмоциональных состояний. Связь эмоций и чувств. Настройка и калибровка чувственного интерфейса для принятия быстрых и адекватных решений. Связь эмоций с интуицией.

Результат: стрессоустойчивость, адекватность картины мира и принимаемых решений, умение быстро входить в ресурсные высокопродуктивные состояния, быстро справляться с негативными переживаниями, восстанавливать свои силы, влиять на эмоции других людей. Больше прозрачности и ясности в позиции партнёров по коммуникации и переговорам.

Модуль 4. Архетипы и тени. Сущностная трансформация.

Я-концепция и сущностная трансформация, восстановление целостности и внутренней устойчивости. Создание прочной и мощной идентичности. Матрицы сознания, циклы развития психики и жизненные сценарии.

Глубинные структуры личности: Я-концепция, 8 мужских и 8 женских архетипов, «тень» и целостность. Работа с внутренними конфликтами и противоречиями на уровне идентичности. «Поход» в темную сторону и доступ к ресурсам темной стороны. Интеграция «теневого» аспектов для конгруэнтного лидерства. Лидерство, харизма и репутация – как достигать естественности, непротиворечивости и гармонии, внутри себя и в восприятии окружающих. Использование архетипов в рекламе, продажах, позиционировании, самопродвижении.

Результат: улучшение самоощущения, обретение внутренней целостности, гармоничности и ясности. Способность гармонизировать различные сферы жизни, требующие разных функциональных и психо-ролевых отношений.

Модуль 5. Истории, сказки, метафоры. Знаки и символы: Технологии Искусство интуитивных прозрений.

Истории, сказки, метафоры, мифы - как социальная технология управления. Изоморфная метафора, «сказкотерапия» и терапевтическая метафора, изменение убеждений с помощью метафоры. Встраивание навыков и стратегий метафорой. Эпистемологическая метафора, сказки разных народов как инструмент формирования модели мира. Метафора идентичности. Использование метафор в моделировании.

Работа с символами, сновидениями, информационными объектами (полевыми структурами). Игры и системные расстановки (метод «человеческих шахмат») в моделировании сценариев для решения проблемных ситуаций.

Результат: Понимание фундаментальных основ программирования психики. Развитие интуиции. Способность проникать в подлинные смыслы субъективной реальности и внешних явлений и процессов. Способность принимать решения в условиях неопределённости и недостатка информации.

Модуль 6. Продвинутое техники работы с убеждениями. Переговорные практики.

Комплексная модель воздействия на убеждения в разных контекстах: *терапевтический* (по запросу на изменения) и *бытовой* (без запроса на изменения), *боевой* (при наличии предубеждений и противоборства). Пространственно-временные и субмодальные техники изменения убеждений. Провокативные, «боевые», «гуру» фокусы языка, разговорный гипноз, речевые парадоксы, прессупозиции и подтексты...

Результат: больше убедительности и доверия, умение работать с ограничивающими убеждениями, извлекать достоверную информацию и влиять на позицию собеседника, тонко проводить изменение установок и взглядов.

Модуль 7. Цели и смыслы. Работа на верхних логических уровнях.

Сборка жизненной концепции на основе видения и миссии (индивидуальной или корпоративной). Самоопределение и позиционирование себя в окружающем мире, семье, коллективе. Перехват управления собственной «судьбой». Метод динамического программирования процессов и событий. Общественная культура и индивидуальная психика как объект программирования. Корпоративная культура как функциональная среда. Как жить по своим правилам и устанавливать свои правила.

Результат: целостное системное видение, личный суверенитет и понимание как выстраивать гармоничные отношения в окружающем мире; умение грамотно определять приоритеты, ставить цели и задачи себе и другим, запускать механизмы их реализации, усиливать мотивацию для себя и способность мотивировать других.

Модуль 8. Мастер-тренер: преподавание и наставничество. Сертификация.

Образование как инструмент управления (имеет высший приоритет среди других средств управления). Авторитет управленца, лидера, наставника (и как не попасть в ловушку псевдо-авторитета). Может ли быть делегирование без наставничества? Модель эффективного делегирования (обучения и передачи ответственности за результат). Тренерские стили, особенности и «фишки». Способы амортизации критики и провокаций. Как отвечать на неудобные вопросы. «Горячий стул» тренера. Сдача и защита проектов моделирования. Сертификация.

Результат: Вы Мастер НЛП (NLP-DHE) готовы мастерски решать задачи повышения качества индивидуального развития и коллективного взаимодействия.



Ведущий:

Юрий Беспалов



Тренер НЛП с 26-летним стажем преподавания НЛП. Изучает и практикует НЛП с 1994г. Один из первых и самых авторитетных тренеров НЛП в Беларуси. Сооснователь 1-го центра обучения НЛП в Беларуси. Партнёр Института Современного НЛП (Москва). Имеет огромное количество выпускников.

- **Конфликтолог**, консультант по антикризисному управлению, переговорам и решению конфликтов. Более 25 лет консультирует управленцев высшего и среднего звена по вопросам проблемных коммуникаций и управления изменениями.
- **Образование:** Государственный институт управления и социальных технологий БГУ (по двум специальностям: «менеджмент» и «организация социальной работы»), Балтийская педагогическая академия, Институт НЛП (Москва), Липецкий политехнический институт (роботизация производства).
- **Управленческий опыт.** Руководил: службой информации, анализа и безопасности крупного холдинга; Научно-производственной компанией (НИОКР в сфере ВПК); Социальными проектами (в сфере молодёжного развития и образования). Работал в государственных и частных спецслужбах.
- **Автор и ведущий программ обучения персональному управленческому искусству, переговорным поединкам, социальным и психотехнологиям.**

Расписание занятий:

8 модулей по 2 дня каждый (суб. вск.)

1 модуль: **12 - 13 сентября 2026**

2 модуль: **10 - 11 октября 2026**

3 модуль: **7 - 8 ноября 2026**

4 модуль: **5 - 6 декабря 2026**

5 модуль: **9 - 10 января 2027**

6 модуль: **6 - 7 февраля 2027**

7 модуль: **6 - 7 марта 2027**

8 модуль: **3 - 4 апреля 2027**

Время: с 10:00 до 18:00

с перерывами на обед и кофе-паузы

Место проведения: Минск

ул. Мельникайте 4, к. 409

Стоимость:

Участия в одном семинаре - 400 BYN

!!! до 1 сентября действует цена раннего бронирования - **360 BYN**

(при оплате за 2 недели до начала очередного семинара по расписанию цена раннего бронирования сохраняется)

Как участвовать:

1. Оплатить, пройдя [по ссылке](#) (для оплаты **по безналичному расчёту**, заказывайте счёт личным сообщением).
2. Написать [личным сообщением](#) «Мастер НЛП - Участвую, оплатил»
3. В ответном сообщении перейти в закрытый орг.чат группы, и по расписанию быть на тренинге.
4. Можно ещё подписаться на тг-канал "Конфликтоведение": https://t.me/by_straga

Остались вопросы?

+375 29-676-76-34

Задать вопросы, отправить заявку (в т.ч. **сообщить об оплате**) можно личным сообщением в Telegram: @bystraga <https://t.me/bystraga>

После сообщения об оплате Вам придёт ответ (как правило в течение суток) с ссылкой на закрытый чат группы в телеграм.

Присоединяйтесь. Успехов!